

04/12/23



# BusinessBox

Lunch boxes for your office.

Claudia Pace  
Alessandro Flandina  
Marta Di Gregorio  
Marianna Bellomonte  
Elisabetta Valenti  
Morena Giunta

[alessandro.flandina@gmail.com](mailto:alessandro.flandina@gmail.com)

# Indice

## Argomenti trattati:

Problema principale

Soluzione

Mercato

Team

Dati finanziari

Il problema da risolvere?



Il problema principale di ogni piccola azienda è lo spazio per poter gustare il proprio pasto. La nostra idea è quella di creare un vassoio, in materiale riciclabile, a più piani che faccia risparmiare spazio e tempo ai lavoratori delle vostre aziende.





Il nostro prototipo:

Il nostro progetto nascerà sul mercato online, ovvero Amazon, che ci farà da intermediario tra noi venditori e voi compratori, da cui i ricavi verranno generati grazie a tutti coloro che acquisteranno le nostre lunch box.



# IL MERCATO

Il nostro **target di età** è trasversale dai più grandi ai più piccoli, i nostri competitor sono tutti i venditori di lunch box di ogni settore.

Il mercato è il luogo in cui avviene l'incontro tra la domanda e l'offerta di un determinato bene, è l'insieme della domanda e dell'offerta, cioè degli acquirenti e dei venditori.



Il primo incontro si è svolto il 06/06/23 presso la fiera del mediterraneo, dove le tutor ci hanno illustrato il contenuto del progetto.

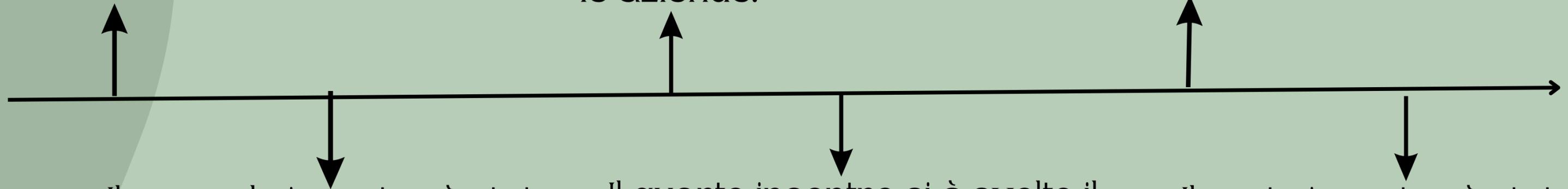
Il terzo incontro si è compiuto il 06/11/23, in cui ci hanno spiegato il significato di marchio e le aziende.

Il quinto incontro si è eseguito il 23/11/23, in cui abbiamo cominciato a buttare giù delle idee e iniziato a lavorare sul progetto

Il secondo incontro è stato il 26/10/23, dove le tutor ci hanno esposto come realizzare un curriculum.

Il quarto incontro si è svolto il 16/11/23, ci hanno mostrato come funziona il business model canvas.

Il sesto incontro è stato il 30/11/23 dove abbiamo completato le nostre slide, e abbiamo finito di realizzare il nostro progetto.





Grazie!